



## WERDE TEIL DES KAPPA TEAMS

KAPPA ist eine der führenden internationalen Marken im Sport- und Freizeitbereich und wurde im Jahr 1967 in Italien gegründet. Zur Verstärkung unseres Teams in Norderstedt bei Hamburg suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n



### KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

#### WAS DICH ERWARTET

- Operative und strategische Betreuung von Key Accounts im Bereich „Omni-Channel“ mit Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- Präsentation und Verkauf von Bekleidung, Schuhen und Accessoires der Kappa-Kollektionen sowie Unterstützung bei der Sortimentsplanung
- Eigenständige Durchführung des Vor- und Nachorder-Managements
- Analyse relevanter KPIs und Entwicklung strategischer Empfehlungen für die Vertriebsleitung
- Entwicklung und Umsetzung von Maßnahmen zur Umsatzsteigerung
- Permanente Prozessoptimierung mit den Kunden
- Zusammenarbeit mit internen Stakeholdern aus Vertrieb, Vertriebsinnendienst, Marketing, Einkauf und IT

#### WAS DU MITBRINGST

- Abgeschlossenes Studium im Bereich BWL, Wirtschaftsinformatik, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Einkauf oder als Key Account Manager von Omni-Channel-Händlern
- Erfahrung in der Konzeption und Umsetzung von Sales- und Marketingkampagnen im Online-Umfeld und im Aufbau, Tracking und Reporting von Sales KPIs
- Erfahrung in der Entwicklung und im Verkauf kundenspezifischer Sortimentspläne
- Ausgezeichnete Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit
- Hohes Maß an Teamfähigkeit, Selbstständigkeit und intrinsischer Motivation
- Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

#### WAS WIR DIR BIETEN

- Abwechslungsreiche Aufgaben mit viel Eigenverantwortung und ein offener, respektvoller Umgang im motivierten Team
- Einen attraktiven, modern ausgestatteten Arbeitsplatz in einem expandierenden Textilunternehmen
- Individuelle Entfaltungsmöglichkeiten, Raum für neue Ideen und flache Hierarchien
- Attraktive Mitarbeitervergünstigungen in Personalshops der Schmidt Gruppe und Sonderkonditionen Corporate Benefits
- Parkplätze direkt vor der Tür und eine gute Anbindung an die öffentlichen Verkehrsmittel

Wenn Du Teil eines freundlichen, engagierten Teams werden möchtest und mit uns den Spirit einer erfolgreichen Sport- und Lifestylemarke miterleben willst, würden wir Dich gerne kennen lernen. Schicke uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf & Zeugnisse) mit Angabe Deines möglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung per Mail an:

Kai Kuhlmann, Head of Sales  
personal@fashioncenter.net

Kappa Deutschland GmbH  
Gutenbergring 69c, 22848 Norderstedt